



Pojišťovací poradna - pojistěte si své pohledávky



Zajímalo by mě, jakým nejefektivnějším způsobem eliminovat riziko nezaplacení odběratelů za námi poskytnuté služby?

Karel P., jednatel společnosti poskytující služby

Z dostupných finančních a pojistných produktů doporučujeme využít speciální produkt, tzv. úvěrové pojištění. Uzavřením pojistné smlouvy získáte nejen pojistnou ochranu pro případ neuhrazených plateb a nárok na náhradu finanční újmy formou výplaty pojistného plnění od pojistitele, ale také prostřednictvím schvalovacího procesu úvěrových limitů a průběžným sledováním bonity odběratelů, máte možnost preventivně předcházet vzniku finančních škod.

Pojištění pohledávek nezná „segmentové hranice“, neboť je určeno pro všechny společnosti, které dodávají jakékoliv zboží nebo poskytují služby na fakturu. Úvěrové pojištění umožňuje všem společnostem bez rozdílu velikosti obchodovat bez rizika na domácích i zahraničních trzích. Pojistná ochrana Vám pomůže identifikovat správné zákazníky pro Vaši obchodní činnost a zajistit uhrazení vystavených faktur.

Doposud se náš prodej orientoval pouze na tuzemský trh, nyní stojíme před rozhodnutím začít vyvážet vyrobené zboží na evropské trhy. Existuje nějaké pojištění, které by nám nahradilo případné ztráty z neuhrazených faktur?

Břetislav K., finanční ředitel výrobní společnosti

Ano, řešení jednoznačně existuje. Jedná se o tzv. pojištění pohledávek za dodané služby nebo zboží na fakturu s odloženou splatností. Pojistitel Vám kryje riziko neuhrazení plateb, a to jak z důvodu platební neschopnosti

(bankrot, insolvence, exekuce) či platební nevěle včetně druhotné platební neschopnosti vašeho odběratele. Pojistné krytí se vztahuje buď na celé či vámi vybrané portfolio vašich odběratelů po celém světě. V zahraničí je možné připojit i též politická či teritoriální rizika. V těchto otázkách můžete kontaktovat i pojišťovacího makléře, který s Vámi prokonzultuje možnosti a navrhne Vám optimální pojistný program.

Akcionáři se rozhodli zvýšit obrat společnosti o 30 % a to především formou pronikání na nové trhy a dodávání zboží novým odběratelům po celé Evropě. Rád bych využil pojištění pohledávek, přičemž by mě zajímalo, zda mi pojistitel pomůže s vymáháním případných finančních ztrát.

Tomáš D., obchodní ředitel

Pojištění pohledávek Vám opravdu umožní výrazně bezpečnější prodej novým zákazníkům, s kterými nemáte žádné předcházející obchodní zkušenosti. Díky průběžnému monitoringu bonity Vašich pojištěných odběratelů ze strany pojistitele máte neustále pod kontrolou a k dispozici aktuální informace o svých stávajících i potenciálních odběratelích. Dozvíte se dříve než vaše konkurence, s kým je možné obchodovat bez rizika.

Pojišťovny aktivně spolupracují se svými klienty při vymáhání neuhrazených plateb, využívají svých inkasních kancelářů. Zejména v oblasti zahraničního vymáhání je silný partner s přímým zastoupením v zemi Vašeho odběratele k nezaplacení.

Ing. Jan Zoul, specialista na pojištění pohledávek, RESPECT, a.s.