

Pojištění pohledávek? Nejlepší způsob ochrany proti jejich nedobytnosti

www.respect.cz

Dodávat zboží nebo poskytovat služby na fakturu na tuzemské nebo zahraniční trhy s sebou v současné celosvětové ekonomické situaci vždy přináší riziko nezaplacení ze strany odběratele. S tímto jevem se snad setkal každý, kdo podniká. Podnikatelské riziko v podobě nedobytnosti pohledávek se dá pojistit a stává se tak oblíbenou formou jak pojistit to, co podnikateli náleží po právu.

Pojištění pohledávek kryje rizika nezaplacení z důvodu insolvence odběratele, platební neschopnosti či platební nevůle (do této kategorie patří i druhotná platební neschopnost) popř. z důvodu politických a teritoriálních rizik v zahraničí (revoluce, rozhodnutí státních orgánů, atd.).

Pojištění pohledávek je forma pojištění chránící výrobce, obchodní společnosti a další poskytovatele zboží a služeb proti ztrátám, které mohou být výsledkem nezaplacení za předem daných platebních

podmínek, jež nejsou dodrženy ze strany domácích či zahraničních kupujících z důvodu platební neschopnosti nebo nevůle.

Klientům nabízíme možnost eliminace podnikatelského rizika a zabránění rozsáhlým obchodním ztrátám formou pojištění pohledávek někdy nazývaných též pojištění úvěrů. V praxi to znamená, že uzavřením pojistné smlouvy spolupráce s pojišťovací makléřem a pojistitelem teprve začíná. Rozlišujeme čtyři základní služby poskytované klientům v souvislosti s pojištěním pohledávek.

Prevence před vznikem škody z platební neschopnosti nebo platební nevůle odběratele – prověření stability odběratelů ještě před podepsáním pojistné smlouvy a následně během pojistné ochrany. Neposkytnutí úvěrového limitu na odběratele či omezení jeho výše jsou varovným signálem pro vznik možného rizika.

Monitoring existujících odběratelů – průběžné prověřování stability odběratelů, vzájemná výměna stěžejních informací mezi pojistitelem a klientem.

Vymáhání pojištěných pohledávek – toto je vysoce účinné – klient může nahlásit k vymáhání i nepojištěné pohledávky; samozřejmě na rozdíl od pojištěných pohledávek dostane jen to, co pojišťovna skutečně vymůže.

Odškodnění, pokud nedojde k úplnému vymožení dlužné částky – dochází k výplatě pojistného plnění klientovi.

Motivací sjednání pojištění pohledávek jsou různé důvody, mezi ty nejdůležitější určité patří: ochrana proti nezaplacení poskytnutého dodavatelsko-odběratelského úvěru, snížení rizika při hledání nových odběratelů, usnadnění růstu obrátu a pronikání na nové trhy, zabránění rozsáhlým obchodním ztrátám při zhroutilosti

trhu v určitém teritoriu, komplexní informace o potenciálních a existujících zákaznících, stabilizace příjmů, sledování finanční pozice stávajících odběratelů, vymáhání nezaplacených pohledávek, zvýšení úvěrové bonity při jednání s bankou, odstranění potřeby dokumentárních akreditivů a jiných zajišťovacích instrumentů. S rostoucí zhoršující se platební morálkou se pojištění pohledávek vyplatí nejen velkým firmám ale i menším a středním, které nemají tak rozsáhle finanční rezervy a mohou tak eliminovat rizika jejich podnikání. Šetřit na pojištění se dnes už nevyplatí.

V případě dotazů či zájmu o pojištění pohledávek nás prosím neváhejte kontaktovat.

Ing. Jan Zoul
specialista na pojištění pohledávek

R RESPECT
INSURANCE BROKERS
1993-2013