



12 DŮVODŮ PLATEBNÍHO SELHÁNÍ

Každý je férový jen tak, jak si může dovolit. Co víte o svých dlouhodobých obchodních partnerech? Nejčastější důvody platebního selhání dlouhodobých odběratelů:

- Druhotná platební neschopnost
- Zásah finanční správy kvůli karuselovým obchodům
- Odebrání rámce financování od banky
- Nesplnění podmínek dotace a povinnost jejího navrácení
- Pokles tržních cen produktů a znehodnocení zásob
- Insolvence mateřské společnosti
- Přírodní katastrofa
- Strukturální problémy sektoru
- Závislost odběratele na jeho největším odběrateli
- Dopady politického rizika
- Dopady opakovaných šikanózních insolvencí
- Podvody spojené s fúzí do společnosti, která plánovaně zbankrotuje

Foto: Freepik.com

Jak se bránit riziku nezaplacení

Nacházíme se nyní ve velmi exponovaném období. Jednak končí růstová fáze ekonomického cyklu, kdy řada českých společností bojuje s extrémním nárůstem mezd a s tím spojeným poklesem ziskovosti, do toho se již konkretizují očekávané strukturální problémy v podstatném sektoru automotive. Výraznějším problémem jsou obchodní války, jejichž dopady budou teprve přicházet. Reálné důsledky brexitu nás také teprve čekají, celkové napětí a politická rizika rostou.

Všechny výše uvedené souvislosti jsou velmi vážné, v součtu se však nemohou vyrovnat rizikům spojeným s covidem-19. Určitou náplastí pro exportéry je sice oslabení koruny, avšak to působí problematicky na řadu importérů. Snižování úrokových sazeb může pomoci překlenout období ochablé poptávky a také částečně kompenzovat vysoké mzdy, ale roste riziko omezení bankovního financování.

Pojištění pohledávek nabývá na významu

Pojištění pohledávek se vztahuje na riziko platebního selhání odběratele včetně insolvence. Zahrnuje v sobě prvky plnohodnotného credit managementu – vyhodnocení bonity a následný monitoring odběratele, inkaso pohledávky a ve finální fázi následné plnění od pojišťovny. Pohledávkové pojišťovny mají silnou mezinárodní síť poboček, které ve výše uvedených aktivitách kooperují, produkt je vhodný nejen na domácí trh, ale přináší silnou přidanou hodnotu i pro exportéry.

Napojte se na globální systém

Primárním posláním pojištění pohledávek je ochrana aktiv, což je zpravidla i hlavní očekávání klientů. Má však řadu dalších přínosů, realizuje se totiž prostřednictvím globálního informačního a inkasního systému specializovaných pojišťovatelů pohledávek. Samotný management společnosti požadavku na jeho chování řádného hospodáře. Obchodním útvarům pomáhá pojištění pohledávek ve svém růstu, jelikož přináší konkurenční výhodu, kdy si může dodavatel dovolit nabídnout lepší podmínky než konkurence. Finančnímu oddělení pomáhá vylepšovat DSO a celkové cash flow společnosti, jelikož pojišťovatelé mají motivaci platit spolehlivě svým dodavatelům, kteří pohledávky pojišťují. Pojišťovny pohledávek jsou silné finanční instituce s externími ratingy řady A-AAA, splňují kritéria řady BASEL pro financující banky, které si tak mohou snižovat svou vlastní kapitálovou angažovanost. Některé banky proto při využívání pojištění

pohledávek svými klienty mohou nabídnout lepší podmínky financování.

Bez odborné pomoci to nejde

Produkt jako takový je velmi sofistikovaný a vyžaduje odborné nastavení včetně správy. V naší společnosti máme k dispozici specializovaný tým s hlubokými zkušenostmi celého procesu od uzavření pojistných smluv přes jejich správu až po likvidaci škod. Nabízíme silné know-how v oblasti nadstandardních smluvních doložek, podporu v oblasti dosahování nejlepších limitů pro vaše odběratele, samozřejmostí je školení a zpracování manuálu pro obsluhu produktu. Jsme největší česko-slovenský pojišťovací makléř s mezinárodním dosahem, pro oblast kreditního rizika disponujeme největším týmem odborníků na českém trhu. Naše služby, zkušenosti a velikost pomáhají našim klientům při dosahování potřebných a individuálně nastavovaných podmínek. ■

PETR SEJVAL, RESPECT, a.s.